



Apprentissage Chargé de Prospection Commerciale H/F

Compétences requises :

- Sens du service client et capacité à établir des relations solides avec les clients
- Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit
- Capacité à parcourir Paris
- Aptitude à travailler en équipe et à collaborer avec différents départements
- Esprit commercial et capacité à identifier les opportunités de vente

Responsabilités :

- Prospection : sur le terrain, par email et par téléphone
- Répondre aux appels téléphoniques et aux courriels des clients
- Fournir un service client exceptionnel en répondant aux questions et en résolvant les problèmes des clients
- Participer à la négociation et à la conclusion de contrats de vente
- Effectuer des tâches administratives, telles que la préparation de rapports et la gestion de la documentation
- Planifier le contenu sur les réseaux sociaux
- Gestion de la procédure Qualité

Compétences requises :

- Sens du service client et capacité à établir des relations solides avec les clients
- Excellentes compétences en communication, tant à l'oral qu'à l'écrit
- Capacité à parcourir Paris
- Aptitude à travailler en équipe et à collaborer avec différents départements
- Esprit commercial et capacité à identifier les opportunités de vente

Deux conditions pour postuler :

- Ecole ou BTS de commerce et
- 1 stage d'une semaine préalable à la signature du contrat d'apprentissage.



IKUTO | RCS PARIS : 947 755 955

Tél : 09 54 45 91 33 | ikuto.fr

Economie Sociale et Solidaire

